



Поддержка юнит-экономики на Self-service платформе «ПрограмБанк.БизнесАнализ»

Виталий Занин

Директор по работе с клиентами
Компания «ПрограмБанк»

Компания «ПрограмБанк»

Основана в 1989 году – более 1000 реализованных проектов

Основатель российского рынка банковской автоматизации



НАШИ ЗАКАЗЧИКИ



АО «ПрограмБанк»

Ключевые показатели

35 лет на рынке

 **Специализация – финансовая автоматизация**

 **Более 1000 выполненных проектов**

 **35+ клиентов – банков и финансовых групп**

 **20% сотрудников имеют опыт работы в ФО**



Программы

для цифровизации финансовой деятельности

Среди решений компании — полная линейка программных продуктов для финансовых организаций



ПрограмБанк.ФронтОфис

это компонентная платформа, на базе которой реализуются актуальные задачи по автоматизации подразделений обслуживания клиентов, **интеграционные задачи, задачи финмониторинга.**



ПрограмБанк.АБС

современная система автоматизации для банков и не банков различной величины и специализации. В настоящее время система используется более чем в 35 организациях.



ПрограмБанк.БизнесАнализ

Self-Service платформа для построения системы **управления активами и пассивами, управленческого контроля, бюджетного планирования** и получения отчетности по МСФО, и **подготовки отчетности в формате XBRL.**

Что сейчас

в коммерческом банке

1 Ключевая ставка растёт

2 Кредитный риск растёт

3 Депозиты слишком дорогие



КОМИССИОННЫЙ
ДОХОД

Экосистема

в коммерческом банке

● Маркет-плейсы

● Страховые продукты

● Логистические сервисы

● Туристические услуги

● Забота о здоровье

● Автоматизация

● Бухгалтерские услуги

● Юридические услуги

● Инвестиции в фин.инструменты

● Продажа недвижимости

● Cash-менеджмент

● И т.д.

ПРЕДОПЛАТНЫЕ ПАКЕТЫ

06:20
Войти в мобильный банк

Тарифы для бизнеса

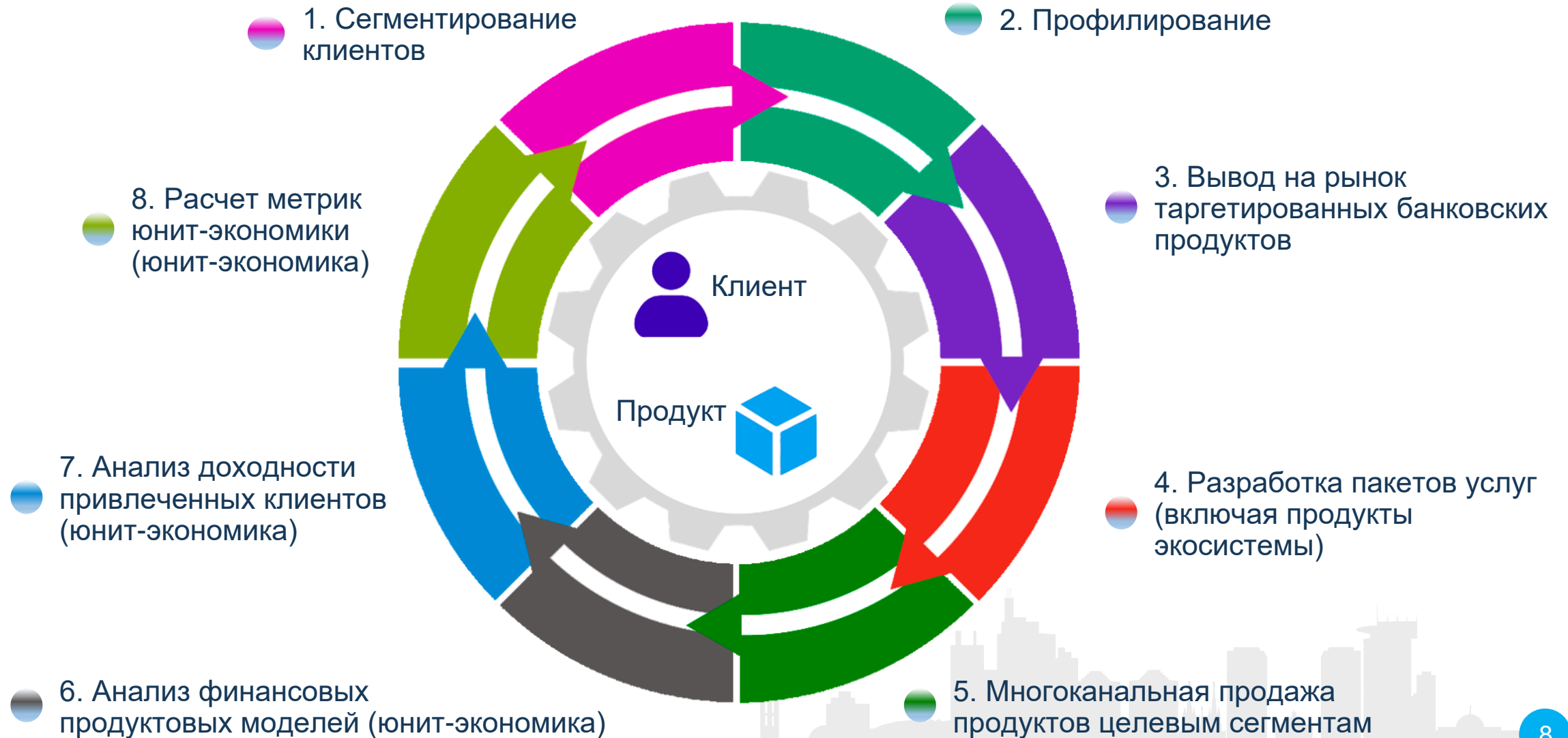
- 0₽** Ноль за обслуживание
Для начинающего или сезонного бизнеса за 0₽ в месяц
- %** Простой
Для обслуживания без лишних условий за 1% от поступлений
- 🚀** Быстрое развитие
Для активно развивающегося бизнеса за 4690₽ 845₽ в месяц*
- 📄** Активные расчёты
Для частых расчётов с контрагентами за 3690₽ 1845₽ в месяц*

Plan	Lite	Pro	Team
Expense cards	×	×	✓
Bulk payments	×	×	✓
Bigger team	×	×	✓
Payment approvals	×	×	✓
Tax Pots	×	✓	✓
Integrated accounting	×	✓	✓
Invoicing	×	✓	✓
Team access levels	×	✓	✓
Virtual cards	×	✓	✓
Xero 6 months free	×	✓	✓
Price Per month	Free	£5	£25

* Акция действительна для новых клиентов. При подключении тарифов Быстрое развитие и Активные расчёты дарим скидку 50% на обслуживание в течение первых 6 месяцев

Юнит-экономика

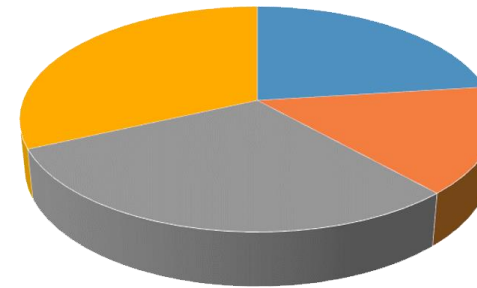
в коммерческом банке



Клиентские метрики

Год

	Год	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал	Итого
1	Общее количество привлеченных клиентов (за период)	25 120.00	27 505.00	26 893.00	31 361.00	110 879.00
2	Коэффициент конверсии, %	28.00	17.00	34.00	31.00	27.50
3	Общее количество новых клиентов	7 034.00	4 676.00	9 144.00	9 721.00	30 575.00
4	Среднее время, в течение которого клиент будет приносить доход, мес	24.00	24.00	24.00	24.00	
5	Средняя цена привлечения 1 клиента	670.00	1 090.00	563.00	319.00	
6	Средняя стоимость удержания 1 клиента	289.00	219.00	278.00	234.00	
7	Средний маржинальный доход					
8	Средняя чистая прибыль					
9	Чистая прибыль					
10	среднее продукто					
11	средний комисси					
12	средний комисси					
13	средний процент					
14	средний трансфер					



- I квартал
- II квартал
- III квартал
- VI квартал

1
МЕТРИКА

Общее количество привлеченных пользователей

4
МЕТРИКА

Цена привлечения и стоимость удержания клиента

2
МЕТРИКА

Коэффициент конверсии, т.е. доля тех, кто стал клиентом

5
МЕТРИКА

Маржинальный доход и чистая прибыль от клиента

3
МЕТРИКА

Время, в течение которого клиент будет приносить доход

6
МЕТРИКА

Клиентский биллинг: составляющие пакета продуктов и услуг, на которых банк заработал прибыль, включая число покупок и доход от них

Продуктовые метрики

Год 202

УНИВЕРСАЛЬНО
ДЕБЕТНО-КРЕДИТНЫЕ
КАРТЫ

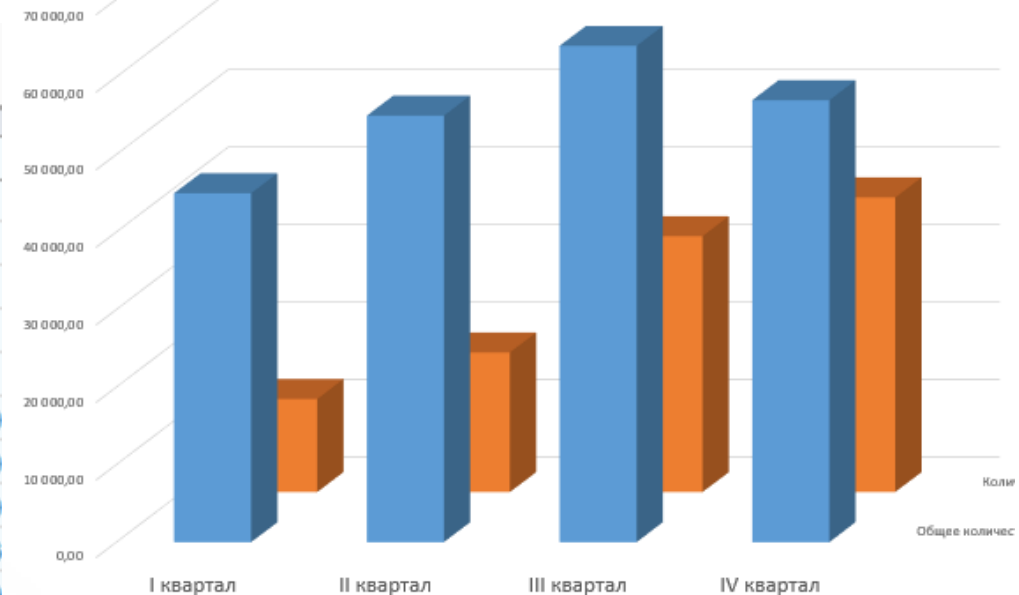
ОПЕРАЦИИ
С КРИПТО-АКТИВАМИ

КАРТА РАССРОЧКИ
«МЁД»

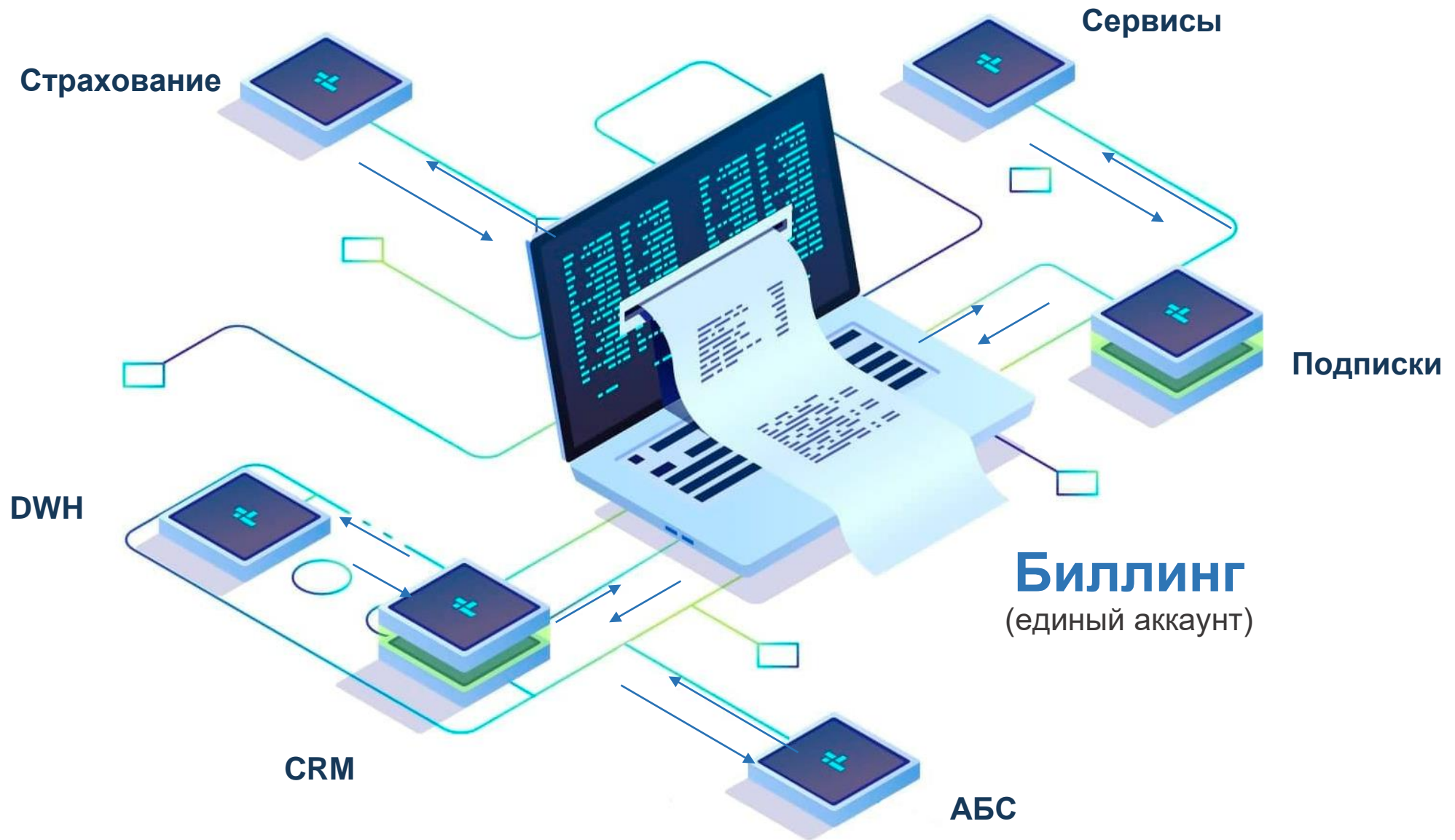
ОПЕРАЦИИ
С ОГРАНИЧЕННО-КОНВЕРТИРУЕМЫМИ
ВАЛЮТАМИ

КРИПТО-КАРТА
«ОГОНЬ»

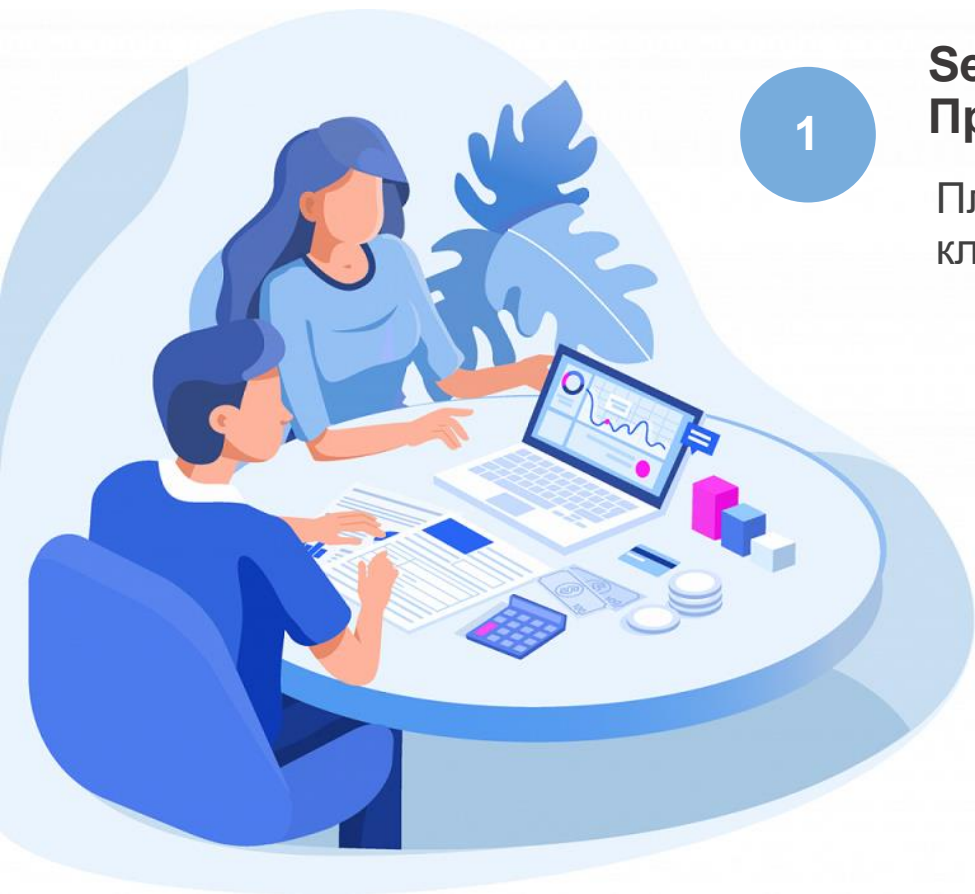
		I квартал	II квартал	III квартал
1	Универсальн...			
14	Операции с ог...			
27	Операции с крипт...			
40	Карты рассрочки Мёд			
53	Крипто-карта			
54	Количество новых карт, шт	35 000.00	42 000.00	45 000.00
55	Общее количество выпущенных карт, шт	45 000.00	55 000.00	64 000.00
56	Количество активных карт, шт	12 000.00	12 000.00	33 000.00
57	Доля активных карт, %			51.56
58	Объем выдач, тыс.руб		59 900.00	
59	Объем выдач на 1 активную карту, т	6.38	6.37	6.42
60	Средний срок, мес	3.00	3.00	3.00
61	Портфель			
62	Портфель на конец квартала, тыс.руб	0.00	210 000.00	445 000.00
63	% погашения	0.56	42.56	28.49
64	Погашение	2.44	102 948.38	211 339.13
65	Портфель на начало квартала, тыс.руб	57.56	348 941.62	880 810.87



Биллинг пакетов



Наше предложение



1

Self-service платформа ПрограмБанк.БизнесАнализ

Планирование, аналитика и расчет
ключевых метрик юнит-экономики



2

Консалтинг

Методология и поддержка аналитики
юнит-экономики на платформе BI

3

Заказное решение для биллинга пакетов

Что дальше?



Свяжитесь с нами!
Стенд №14

Виталий Занин

Директор по работе с клиентами

Тел: +7 (495) 651-84-84

E-mail: omegasales@prbank.ru

Web: programbank.ru

